

# 2012年度決算 2013年度業績予想 について

2013年5月10日



## SEAMLESS CLOUD FOR THE WORLD



Global ICT Partner  
Innovative. Reliable. Seamless.

# NTT Comグループ<sup>o</sup>および単体の決算概況

(単位:億円)

区 分	2011年度	2012年度	対前年増減 (B) - (A)	増減率 %(A)→(B)	2013年度	対前年増減 (C) - (B)	増減率 %(B)→(C)
	通期実績 (A)	通期実績 (B)			通期業績予想 (C)		
営 業 収 益	12,132 (9,810)	11,947 (9,448)	△ 184 (△362)	△1.5% (△3.7%)	12,250 (9,250)	+303 (△198)	2.5% (△2.1%)
営 業 費 用	11,025 (8,752)	10,784 (8,266)	△ 241 (△485)	△2.2% (△5.6%)	11,000 (8,130)	+216 (△136)	2.0% (△1.7%)
営 業 利 益	1,106 (1,057)	1,163 (1,181)	+57 (+123)	5.2% (11.7%)	1,250 (1,120)	+87 (△61)	7.5% (△5.2%)
経 常 利 益	- (1,189)	- (1,297)	- (+107)	- (9.0%)	- (1,220)	- (△77)	- (△6.0%)
当 期 純 利 益	- (583)	- (653)	- (+70)	- (12.0%)	- (750)	- (+96)	- (14.8%)
設 備 投 資	1,408 (1,161)	1,364 (1,082)	△ 43 (△78)	△3.1% (△6.8%)	1,500 (1,100)	+136 (+18)	+10.0% (+1.7%)

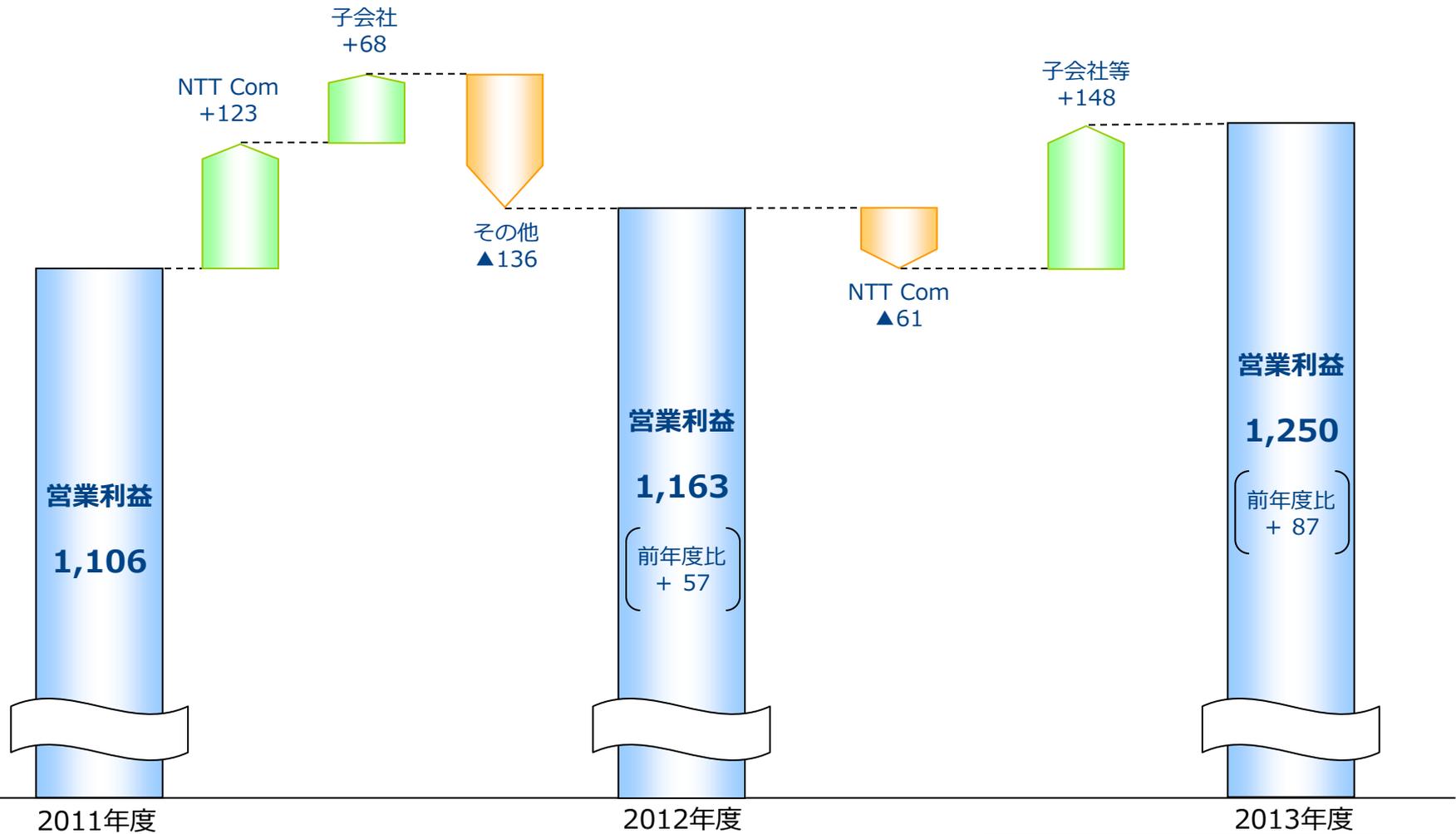
(注1)上記は、NTTコミュニケーションズグループ（単体+子会社）の内部取引相殺消去等実施後の数値

( ) は、NTTコミュニケーションズ単体のみの数値

(注2)海外子会社の円換算レート（米ドル/円）は、2011年度：79.80円、2012年度：79.81円、2013年度：93円

# NTT Comグループ<sup>o</sup>営業利益の主な増減要因

(単位:億円)



# (参考) 事業分野別収益

(単位:億円)

	2011年度	2012年度	対前年増減 (B)-(A)	増減率 %(A)→(B)	2013年度	対前年増減 (C)-(B)	増減率 %(B)→(C)
	通期実績(A)	通期実績(B)			通期業績予想(C)		
NTT Com グループ営業収益	<b>12,132</b> <b>(9,810)</b>	<b>11,947</b> <b>(9,448)</b>	△184 (△362)	△1.5% (△3.7%)	<b>12,250</b> <b>(9,250)</b>	+303 (△198)	+2.5% (△2.1%)
クラウド基盤	<b>840</b> <b>(380)</b>	<b>990</b> <b>(450)</b>	+150 (+70)	+17.9% (+18.4%)	<b>1,300</b> <b>(600)</b>	+310 (+150)	+31.3% (+33.3%)
データネットワーク	<b>4,300</b> <b>(3,890)</b>	<b>4,270</b> <b>(3,810)</b>	△30 (△80)	△0.7% (△2.1%)	<b>4,280</b> <b>(3,750)</b>	+10 (△60)	+0.2% (△1.6%)
ボイスコミュニケーション	<b>3,520</b> <b>(3,490)</b>	<b>3,200</b> <b>(3,180)</b>	△320 (△310)	△9.1% (△8.9%)	<b>2,960</b> <b>(2,940)</b>	△240 (△240)	△7.5% (△7.5%)
アプリケーション&コンテンツ	<b>1,030</b> <b>(320)</b>	<b>1,080</b> <b>(330)</b>	+50 (+10)	+4.9% (+3.1%)	<b>1,160</b> <b>(340)</b>	+80 (+10)	+7.4% (+3.0%)
ソリューション	<b>2,230</b> <b>(1,570)</b>	<b>2,230</b> <b>(1,500)</b>	±0 (△70)	±0.0% (△4.5%)	<b>2,410</b> <b>(1,480)</b>	+180 (△20)	+8.1% (△1.3%)
(再)NTT Comグループ グローバル事業	<b>1,430</b>	<b>1,640</b>	+210	+14.7%	<b>2,050</b>	+410	+25.0%

(注1)上記は、NTTコミュニケーションズグループ(単体+子会社)の内部取引相殺消去等実施後の数値

( )は、NTTコミュニケーションズ単体のみの数値

(注2)上記の計数は、決算値をベースに国内外子会社の数字を加え、組み替え・内部取引相殺消去を行った社内管理数値、内訳は再掲である。

# NTT Com単体の営業収益・営業費用等の内訳(2012年度実績)

## 営業収益

(単位:億円)

区 分	2011年度	2012年度	増減
	通期実績 (A)	通期実績 (B)	
営 業 収 益	9,810	9,448	△362
音 声 伝 送 収 入	3,242	2,939	△303
I P 系 収 入	3,744	3,718	△25
デ ー タ 収 入	783	676	△106
ソ リ ュ ー シ ョ ン 収 入	1,797	1,839	+42
そ の 他 の 収 入	242	273	+31

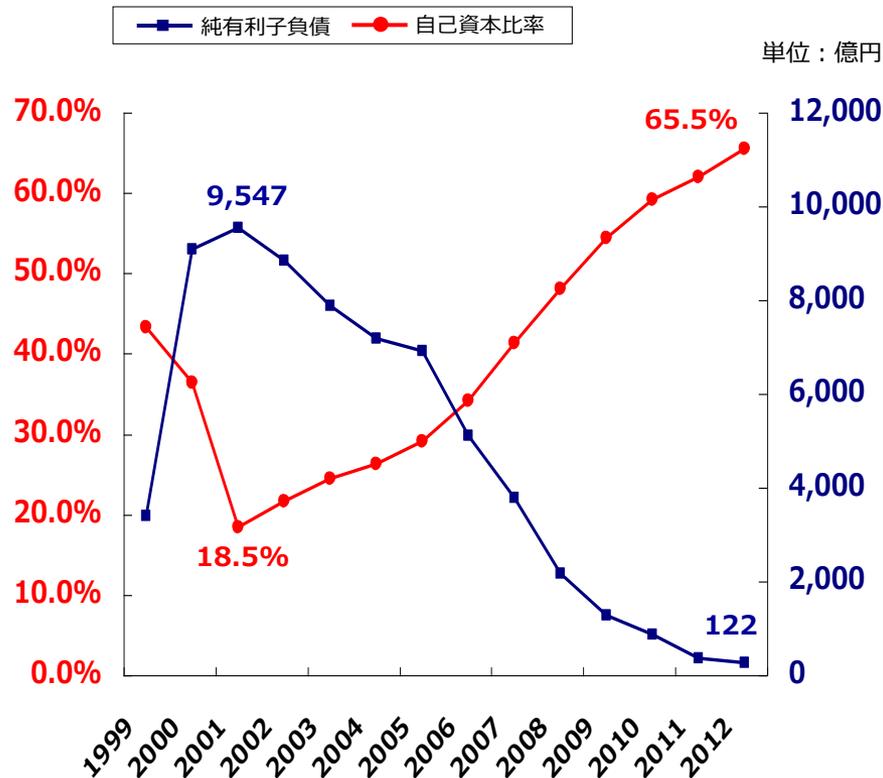
(注) 音声伝送収入及びデータ収入はIP系を除く

## 営業費用

(単位:億円)

区 分	2011年度	2012年度	増減
	通期実績 (A)	通期実績 (B)	
営 業 費 用	8,752	8,266	△485
人 件 費	916	874	△41
経 費	4,295	4,006	△289
通 信 設 備 使 用 料	2,365	2,135	△229
減 価 償 却 費	984	1,024	+40
固 定 資 産 除 却 費	191	225	+34
租 税 公 課			

## 純有利子負債・自己資本比率の推移



(純有利子負債・自己資本比率の計算式)

- ・純有利子負債 = 年度末有利子負債 - 現金及び現金同等物
- ・自己資本比率 = 年度末純資産 ÷ (年度末負債 + 年度末純資産) × 100

# 2013年度の主な取り組み

## ■ Global Cloud Vision (2011年10月公表) に基づき、お客さまのICT環境のクラウド化を契機として、通信事業者ならではのグローバルトータルICTアウトソーシングサービスを推進

- ・グローバルデータセンター：138拠点15.8万㎡ → 144拠点17.7万㎡ (※2014年度開設予定のものを含む)
- ・クラウド拠点 (Bizホスティング Enterprise Cloud)：7カ国9拠点 → 9カ国11拠点
- ・クラウドの機能拡充：SDN技術によるクラウド移行の自動化/VPN接続の自動化、統合カスタマーポータルなど
- ・マネージドセキュリティサービスの拡充：新セキュリティ基盤 (SIEMエンジン) による9カ国展開
- ・BYODの推進：050 plus for Biz、Bizメール、Bizデスクトップ Pro Enterprise、Arcstar UCaaSなどクラウド型汎用アプリケーションの提供

## ■ グローバルシームレスな経営構造への変革

- ・グローバル共通スペックのサービス/設備/オペレーションの推進 (ファクトリーモデルによるスピーディーなサービス展開)
- ・サービス開発/オペレーションのグローバル分業 (オフショア化の推進を含む)
- ・グローバルシームレス営業の推進 (グローバルアカウント体制 (GAMS) )
- ・グローバル人材の育成 (NTT Comでの外国人採用拡大、若手海外トレーニーの拡大 (日本⇄海外) )

## ■ その他の取り組み

- ・ひかりTVの会員数拡大 (245万 → 300万) とサービス多様化 (ミュージック、クラウドゲーム、スマートTV対応新チューナーなど)
- ・OCNモバイルなどモバイルデータ通信サービスのメニュー拡充



# (参考) NTT Comグループの主要サービスデータ

		2011年度 3月末(A)	2012年度 3月末(B)	増減 (B)-(A)	2013年年度 3月末予想(C)	増減 (C)-(B)
クラウド基盤	プライベートCloud (単位:ユーザ)	900	1,300	+400	2,300	+1,000
	パブリックCloud (単位:ユーザ)	100	1,100	+1,000	4,200	+3,100
	データセンター拠点数 (単位:拠点)	125	138	+13	143	+5
	サーバールーム面積 (単位:千㎡)	136	158	+22	175	+17
データ ネットワーク	VPN (単位:千回線)	241	260	+19	284	+25
	ISP契約数 (単位:千契約)	11,650	11,376	△274	11,083	△293
ボイスコミュニ ケーション	050 plus (単位:千ID)	80	278	+198	541	+262
アプリケーション &コンテンツ	Bizメール (単位:千ID)	114	172	+58	270	+98
	SaaSアプリケーション (単位:千ID)	1,806	2,130	+325	2,429	+298
	ひかりTV (単位:千契約)	2,004	2,453	+449	3,000	+547

(注1) プライベートCloudにはBiz ホスティング Enterprise Cloud等が含まれております。

(注2) パブリックCloudにはCloud<sup>®</sup>が含まれております。

(注3) VPNにはArcstar Universal One、ArcstarグローバルIP-VPN、グローバルVLAN、ギガストリームの一部等が含まれます。

(注4) ISP契約数には、OCN、ぶらら、InfoSphereが含まれております。

(注5) 050 plusには050 plus、050 plus for Bizが含まれております。

(注6) SaaSアプリケーションにはBiz デスクトップ Pro、Biz 安否確認/一斉通報、マイポケットが含まれております。



本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明は、現在当社の経営陣が入手している情報に基づいて行った判断・評価・事実認識・方針の策定等に基づいてなされもしくは算定されています。

また、過去に確定し正確に認識された事実以外に、将来の予想及びその記述を行うために不可欠となる一定の前提（仮定）を用いてなされもしくは算定したものです。

将来の予測及び将来の見通しに関する記述・言明に本質的に内在する不確定性・不確実性及び今後の事業運営や内外の経済、証券市場その他の状況変化等による変動可能性に照らし、現実の業績の数値、結果、パフォーマンス及び成果は、本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明と異なる可能性があります。



Global ICT Partner  
Innovative. Reliable. Seamless.