



2010年度(第12期)第2四半期決算概要

損益状況



(単位:億円)

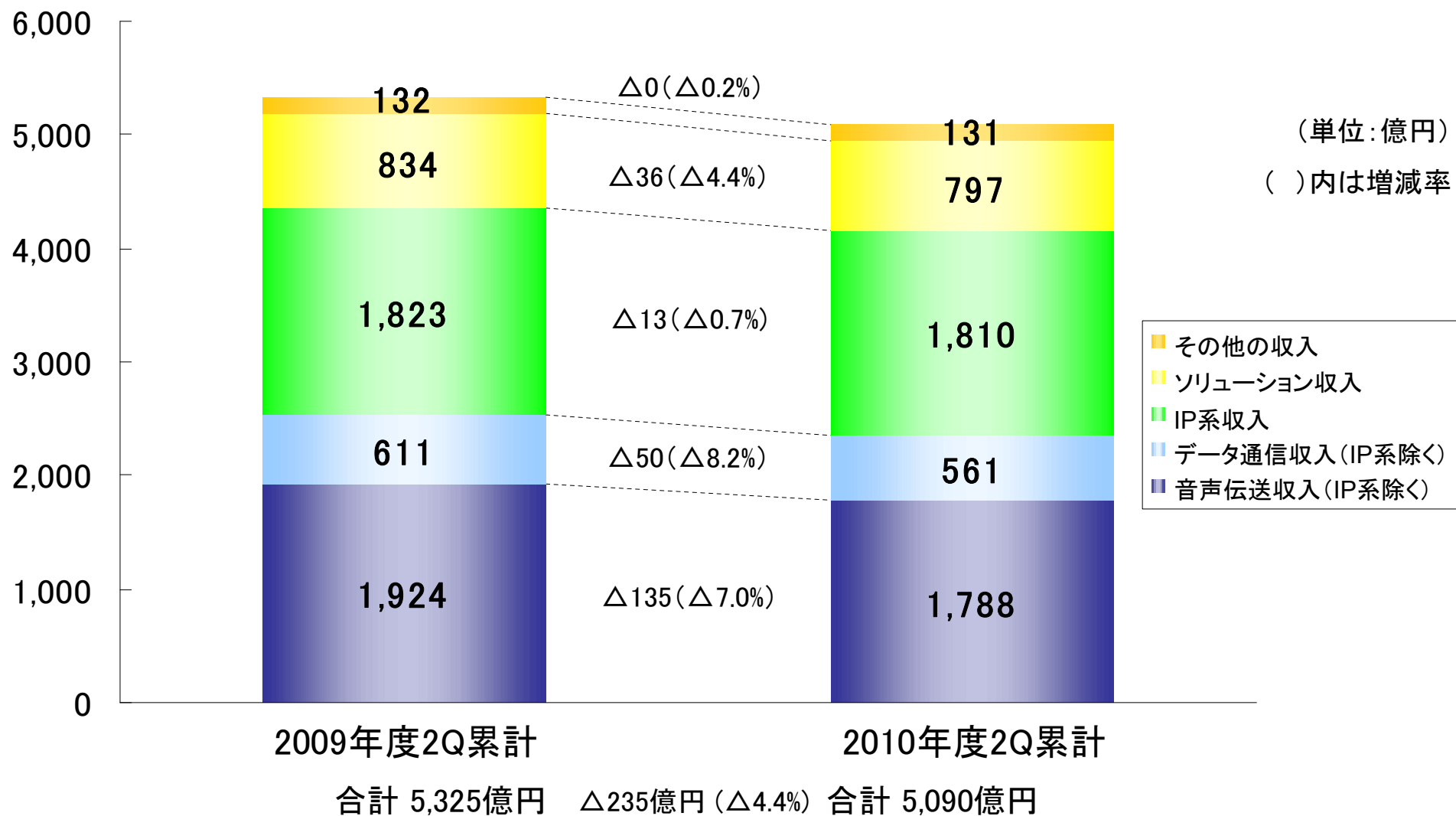
区 分				2010年度 第2四半期累計	2009年度 第2四半期累計	増減額	増減率 (%)				
営	業	収	益	5,090	5,325	△235	△4.4				
営	業	費	用	4,673	4,797	△123	△2.6				
営	業	利	益	416	528	△112	△21.2				
経	常	利	益	506	619	△112	△18.2				
特	別	利	益	-	-	-	-				
特	別	損	失	32	-	+32	-				
税	引	前	当	期	純	利	益	474	619	△145	△23.5
当	期	純	利	益	263	365	△101	△27.9			

(参考) NTTコミュニケーションズグループ

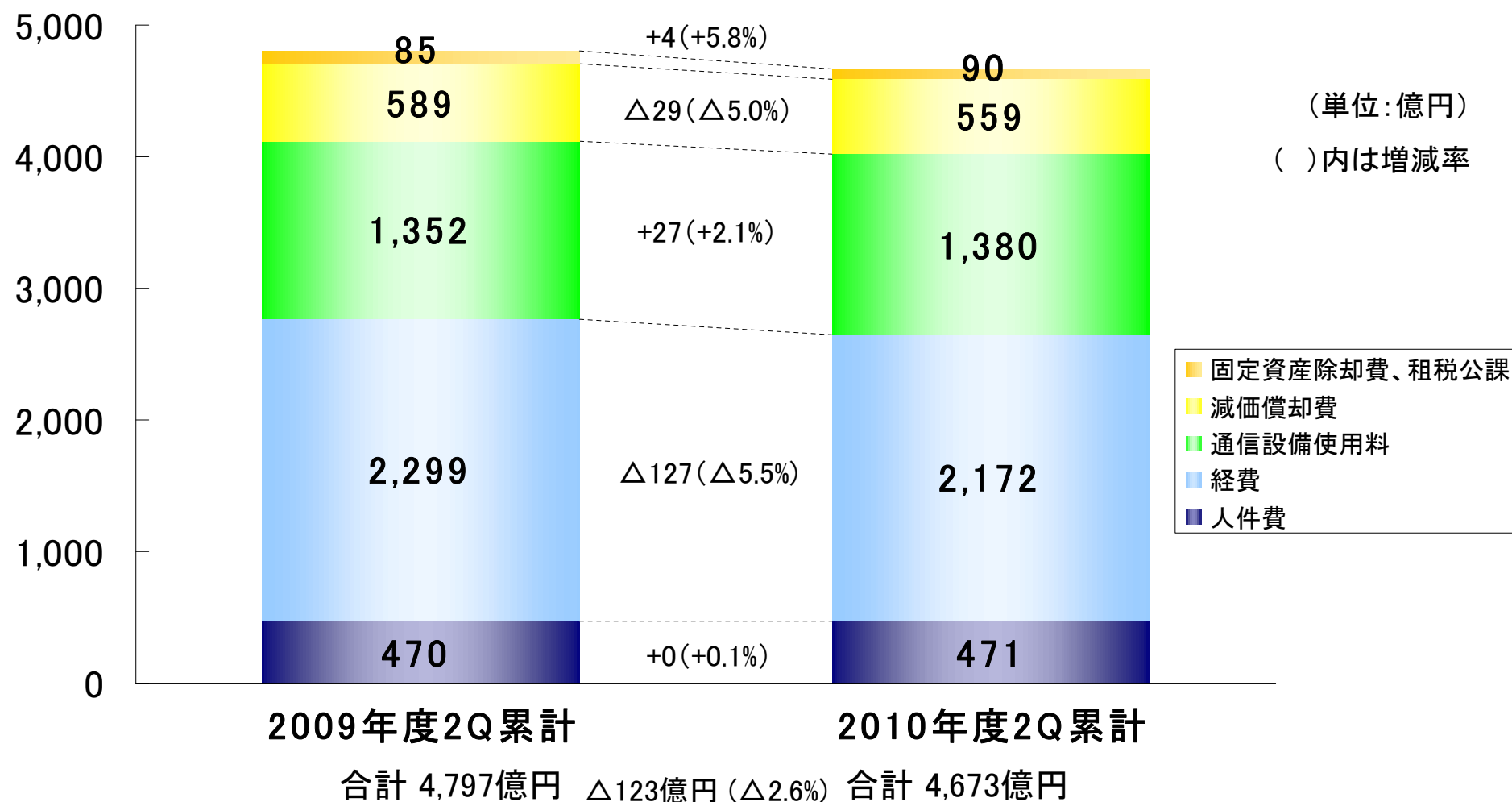
営	業	収	益	6,126	6,165	△39	△0.6
営	業	利	益	420	512	△93	△18.1

(注)上記は、NTTコミュニケーションズグループ(単体+子会社)の内部取引相殺消去等実施後の数値

営業収益の内訳



営業費用の内訳



資産・負債及び純資産の状況



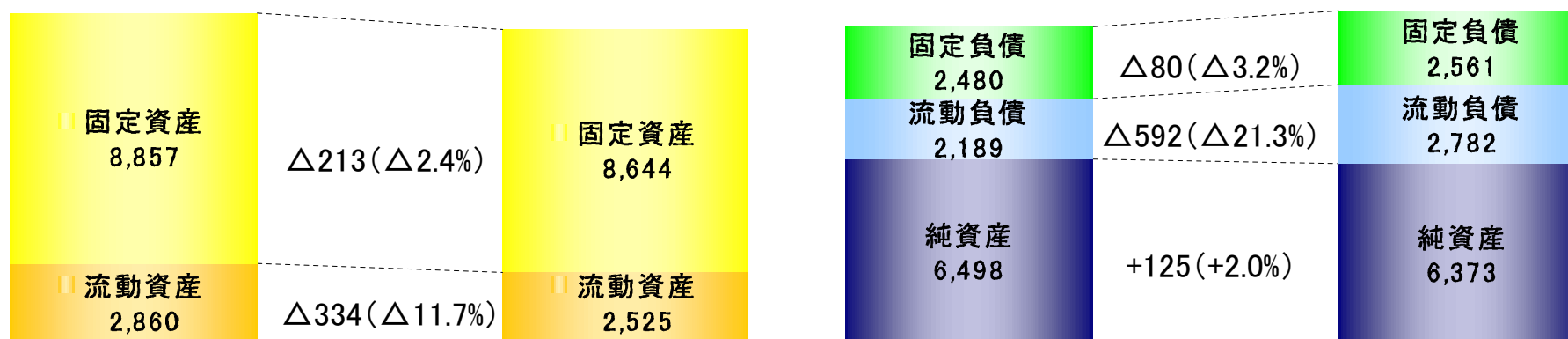
(単位:億円)

()内は増減率

2010年3月末

2010年9月末

2010年3月末



[資産合計 1兆1,717億円]

[合計 1兆1,169億円 △548億円]

[負債・純資産合計 1兆1,717億円]

【有利子負債状況・設備投資状況】

区分	2010年9月末	2010年3月末	増減	増減率(%)
有利子負債	1,868	1,890	△22	△1.2
有利子負債比率	22.3%	22.9%	△0.6ポイント	-
設備投資	396 <small>(2010.2Q累計)</small>	441 <small>(2009.2Q累計)</small>	△45	△10.2

NTTコミュニケーションズグループ 主要サービスデータ(参考)



		2009年 9月末	2010年 3月末	2010年 9月末	対前年同期比 増減率	
法人 ビジネス	IP系NW(単位:千契約)	479	479	484	1.0%	
	(再)OCN常時接続(法人向け)	206	208	211	2.6%	
	(再)Group-VPN	75	76	79	5.3%	
	(再)IP-VPN	113	109	108	▲3.6%	
	(再)ArcstarグローバルIP-VPN	6	6	6	12.8%	
	(再)広域イーサネットサービス(e-VLAN)	32	31	31	▲1.3%	
データ通信(IP系除く)NW(単位:千回線)		714	697	685	▲4.1%	
ビ ジ ネ ッ ト ス	ISP契約数(単位:千契約)	10,790	11,030	11,252	4.3%	
	(再)OCN	7,697	7,892	8,096	5.2%	
	ひかりTV会員数(単位:千契約)	757	1,009	1,204	59.1%	
電 話	マイライン登録数(県間通話)(単位:千回線)	23,995	23,373	22,671	▲5.5%	
	マイライン登録数(国際通話)(単位:千回線)	21,814	21,307	20,727	▲5.0%	
グ ロ ー バ ル	海外拠点(都市)	52	65	73	40.4%	
	ケ ー ブ ル	ケーブル容量(日~米)(単位:Gbps)	340	500	560	64.7%
		ケーブル容量(日~亜)(単位:Gbps)	60	340	430	621.8%

注1 ISP契約数には、OCN、ぷらら、InfoSphereが含まれております。

注2 IP系NWには、グローバルe-VLAN及びNTT-IP提供NWサービス(ブロードバンド・イーサ、セキュア・インターネットVPN等)等が含まれております。

注3 データ通信(IP系除く)NWには、アナログ/デジタル専用線(HSD/DR)、ギガストリーム(TypeG及びTypeF)、スーパーリレーFR/CR、パケット通信、Arcstarグローバル専用線等が含まれております。

2010年度業績予想



(単位:億円)

区 分				通期業績予想 (2010年4月 ～2011年3月)			2Q進捗率	
				対当初予想	対前年実績			
営	業	収	益	10,350	—	△442	49.2	
営	業	費	用	9,550	—	△267	48.9	
営	業	利	益	800	—	△175	52.0	
経	常	利	益	900	—	△185	56.3	
当	期	純	利	益	490	△30	△116	53.7

(参考) NTTコミュニケーションズグループ

営	業	収	益	12,690	—	+94	48.3
営	業	費	用	11,790	—	+176	48.4
営	業	利	益	900	—	△82	46.7

(注)上記は、NTTコミュニケーションズグループ(単体+子会社)の内部取引相殺消去等実施後の数値

法人ビジネス

- クラウドサービス「BizCITY」の展開
- 国内外シームレスなICTソリューションの推進

グローバル

- アジアにおけるネットワーク・データセンターの整備拡充
- 海外パートナー企業との連携強化

ネットビジネス

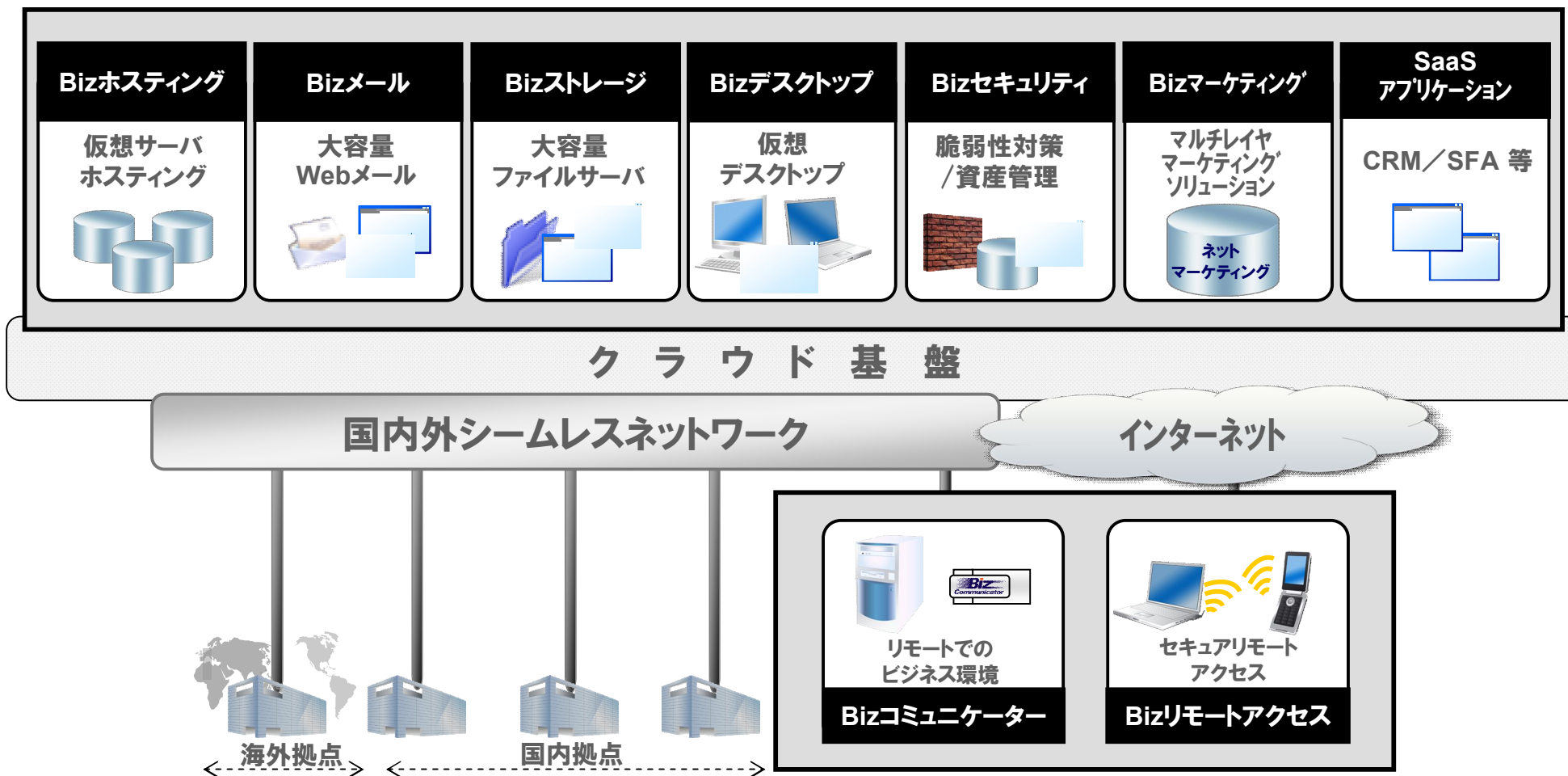
- ひかりTV、OCN、goo などブロードバンド・ユビキタスサービスの拡充

「つなぐ」

クラウドサービス「BizCITY」





BizCITY



クラウド型ホスティングサービスの強化

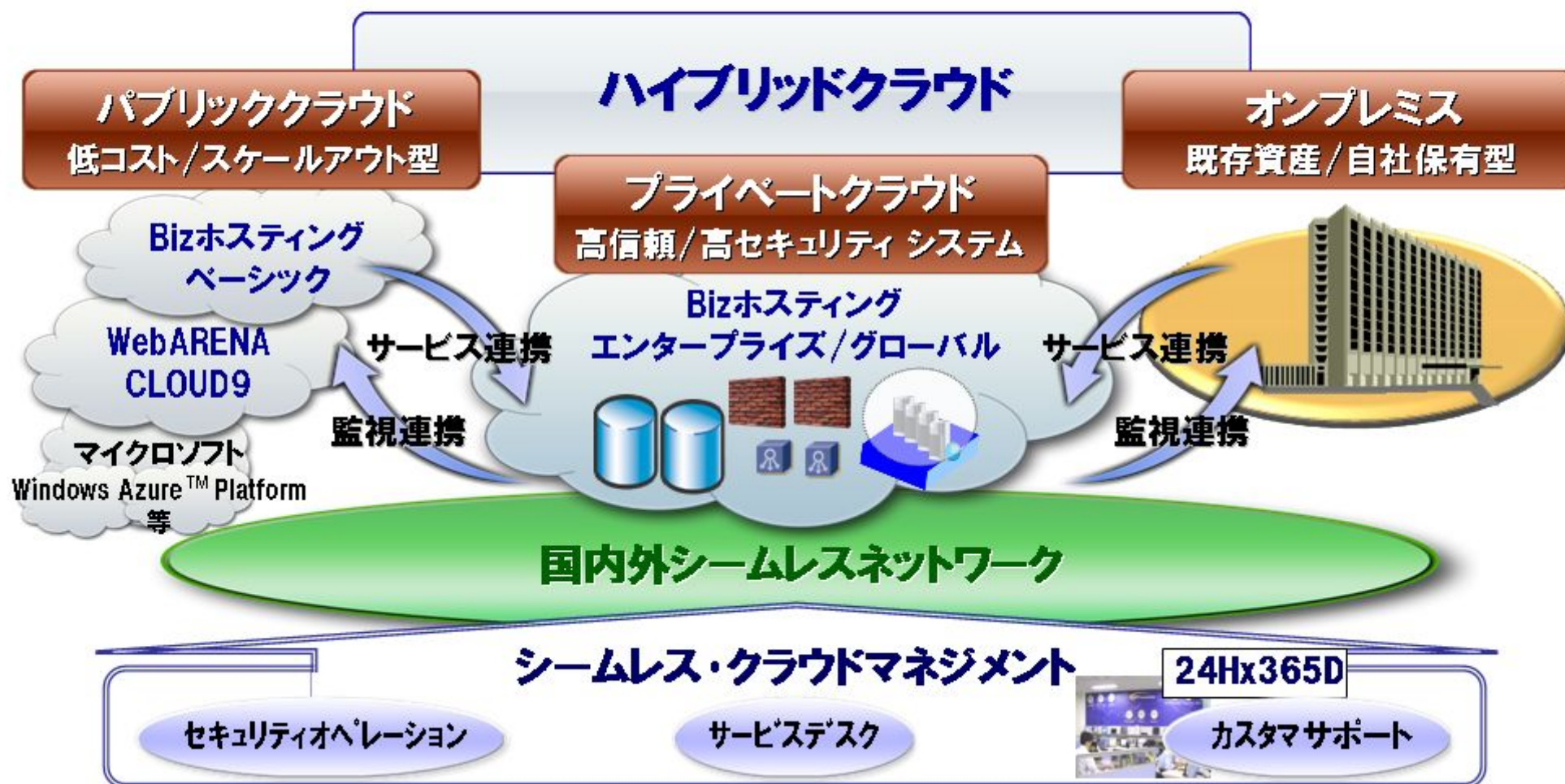


- ・長年培ったネットワーク、データセンターのオペレーション力を活用しクラウドサービスを提供
- ・幅広いお客様のご要望に対応するプライベート/パブリッククラウドをラインアップ

	ラインアップ	ブランド	サービスコンセプト
プライベート クラウド	Bizホスティング グローバル		世界5拠点（日本/米国/欧州/香港/ シンガポール）のデータセンターより提供
	Bizホスティング エンタープライズ		ご要望にあわせ、構築から運用まで カスタマイズ提供
パブリック クラウド	Bizホスティング ベーシック		
	WebARENA CLOUD9		即時開通、オンデマンドでのリソース変更、 日単位課金など柔軟、安価に利用可能

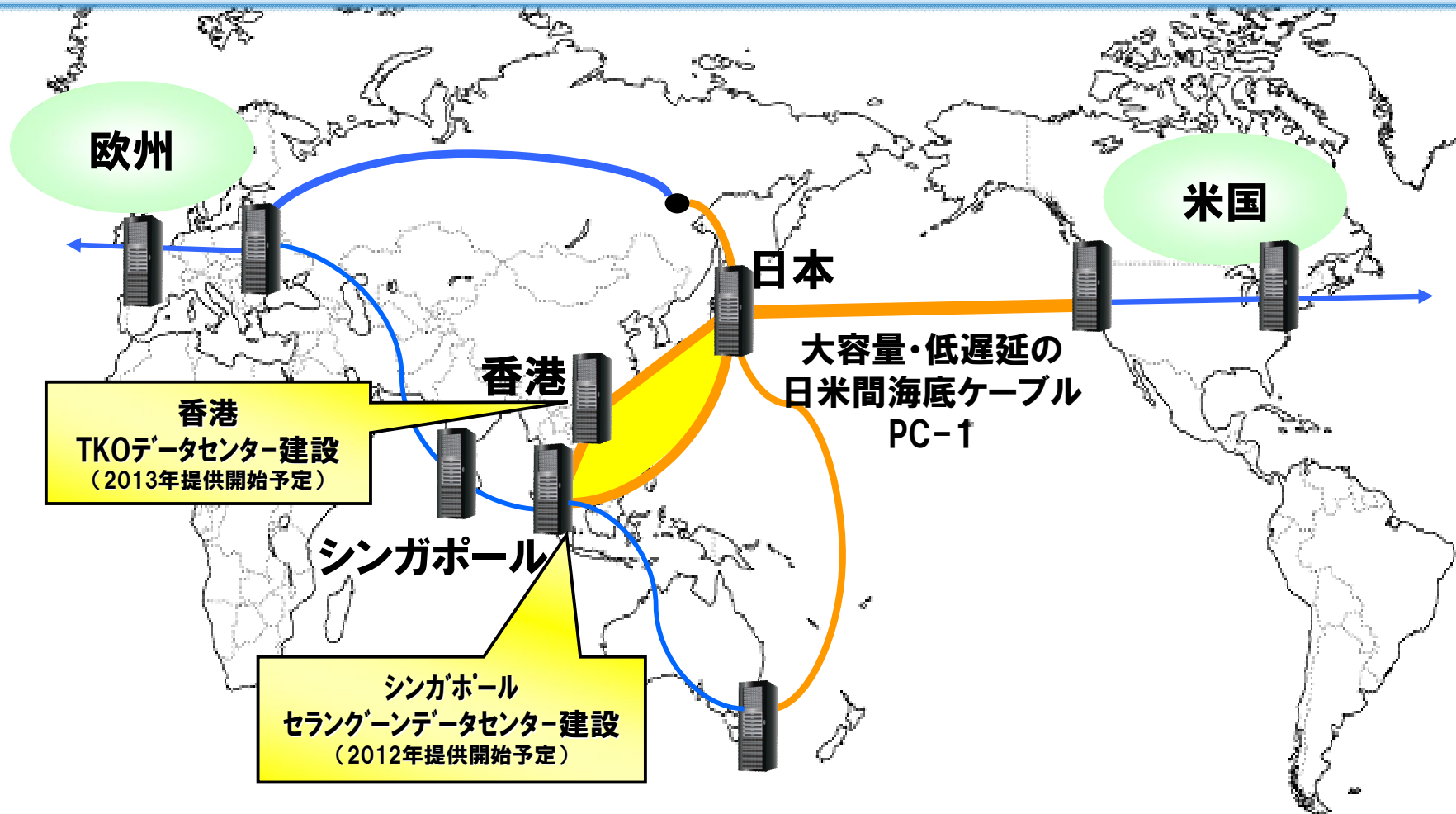
ハイブリッドクラウド

パブリッククラウド/プライベートクラウド/オンプレミスをセキュアに接続し、
お客さまニーズに最適なクラウドをシームレスにご提供



アジア・トライアングル構想

- ・アジアのハブ拠点DC(東京/香港/シンガポール)を高速NWでつないだクラウド基盤
- ・米国のDCにも大容量・低遅延の海底ケーブルPC-1で接続



海外パートナー企業との連携強化



Integralis

(ドイツ)



・セキュリティサービス



NTT Comセキュリティオペレーションセンタと連携し、
お客さまシステムを国内外シームレスで一元監視

Secode

(スウェーデン)



・セキュリティサービス



北欧エリアのセキュリティサービスカバレッジ強化

Emerio

(シンガポール)



・ITアウトソーシング



約1,200人のITエンジニアにより、お客さまの
機器、NWからアプリまでの運用・保守サポート

Dimension Data

(南アフリカ)

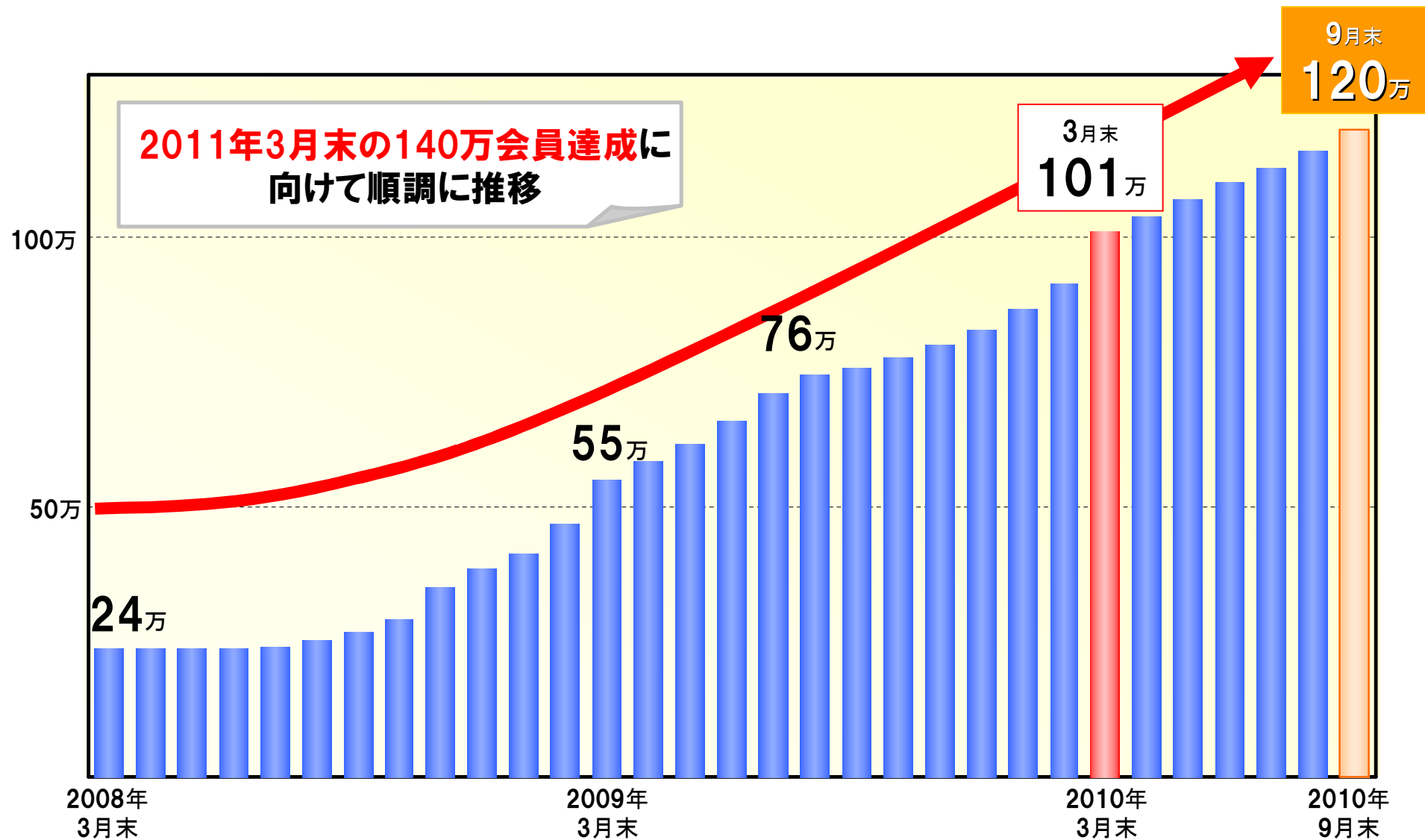


・ITシステムの構築・運用・保守



両社の顧客基盤を活用したクロスセル、
両社サービスをバンドルしたソリューションの提供等

ひかりTVの会員数推移



映像コンテンツの更なる拡充

BS放送のIP再送信サービス提供

地デジ放送のIP再送信サービス提供エリア拡大

コンテンツのHD化推進(年内に58ch)

IPTVによる新たなライフスタイル創造

ショッピング機能(tコマース)の提供

「さいしょから機能」のトライアル提供

本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明は、現在当社の経営陣が入手している情報に基づいて行った判断・評価・事実認識・方針の策定等に基づいてなされもしくは算定されています。

また、過去に確定し正確に認識された事実以外に、将来の予想及びその記述を行うために不可欠となる一定の前提(仮定)を用いてなされもしくは算定したものです。

将来の予測及び将来の見通しに関する記述・言明に本質的に内在する不確定性・不確実性及び今後の事業運営や内外の経済、証券市場その他の状況変化等による変動可能性に照らし、現実の業績の数値、結果、パフォーマンス及び成果は、本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明と異なる可能性があります。