

## 製造業の事業プロセスに精通したグローバルICTコンサルタントセールス（有期雇用）

募集ポスト番号	WS-1806
募集ポスト名	製造業の事業プロセスに精通したグローバルICTコンサルタントセールス（有期雇用）
応募期間	2019年9月30日 ※ただし、採用者が確定した時点で応募期間中であっても募集を終了いたします。
採用部署名	西日本営業本部 東海支店 フロントSEグループ
役職	担当社員
部下数	0
仕事内容	グローバルICTコンサルタントセールス ①製造メーカーを中心としたお客様向けのICTソリューション営業業務 ②法人のお客様に対し、新規にお客様のグローバルな課題解決に向けた提案型の営業業務 ③グローバル目線で、NTTグループや協力パートナーと連携し、お客様ニーズに合った複合的な提案型営業を推進し、新規にお客様と共生するビジネスモデルの創造を図る役割 ④AIやIoTのような最先端な技術や製品、ビジネスモデルを組み合わせ国内外シームレスなソリューション提案活動の実施 ⑤自動車関連製造業を中心として、お客様業界への高い知識を生かしたコンサルティングを実践する
必要な経験・能力・資格	【必要な経験】 ・お客様ニーズやお客様の意思決定等を適切に認識し、営業活動を行った経験 ・お客様の経営層（役員やシステム部長クラス）とのリレーション構築経験 ・当社の商品知識があることが望ましい 【主なスキル】 ・インターネットなどのIPネットワークに関する基礎知識 ・自動車関連のSCMIにおける事業知識
応募資格	当該職務、及び、それに準ずる職務の実務経験を有する方
雇用形態	有期雇用(契約期間:12ヵ月)
勤務地	名古屋