

セキュリティビジネス拡大に向けた営業推進担当（有期雇用）

募集ポスト番号	WS-1802
募集ポスト名	セキュリティビジネス拡大に向けた営業推進担当（有期雇用）
応募期間	2020年3月31日 ※ただし、採用者が確定した時点で応募期間中であっても募集を終了いたします。
採用部署名	西日本営業本部 営業推進部門
役職	主査
部下数	0
仕事内容	西日本営業本部のセキュリティビジネス推進担当として、NTTコムセキュリティサービスを中心としつつ、お客様の課題解決を図れるソリューションをNTTグループ／ベンダ商品の中から幅広く目利きして、課題解決に繋がるコンサル型提案を営業担当と共に実施。 主な業務としては、セキュリティビジネスを拡大するため、営業担当と連携し、お客様の情報セキュリティの潜在課題をコンサル手法を用いることで明確化し、NW(基盤)含めた有るべき姿を提示した上で、採用すべきセキュリティ対策をロードマップとして提示する営業支援業務。
必要な経験・能力・資格	お客様(企業)に対して、サイバーセキュリティ対策に関する各種サービス／ソリューションの提案を行った経験を有する事。理想としては、コンサル手法を用いた課題解決型アプローチの経験があることが望ましい。 また、資格としては、CISSP認定資格を所持していることが望ましい。(準ずる経験を有していれば資格取得は必須ではない)
応募資格	当該職務、及び、それに準ずる職務の実務経験を有する方
雇用形態	有期雇用(契約期間:12ヵ月)
勤務地	大阪