

## 首都圏中堅企業受け新規顧客開拓・お客様とのビジネス共創営業（無期雇用）

募集ポスト番号	2S-1901
募集ポスト名	首都圏中堅企業受け新規顧客開拓・お客様とのビジネス共創営業（無期雇用）
応募期間	2020年3月31日 ※ただし、採用者が確定した時点で応募期間中であっても募集を終了いたします。
採用部署名	第二営業本部 ICTサービス営業部門 第6グループ
役職	担当社員
部下数	0
仕事内容	NTTコミュニケーションズの各種ICTサービス等の提案を通じた新規顧客・新規ビジネスの開拓営業 ・首都圏の中堅企業への国内外を問わずICTサービスのセールスプロモーション活動を通じた需要喚起およびこれにより発生した引き合いやRFPに対して、お客様訪問、提案、見積もり、契約交渉、受注後の各種事務処理／デリバリマネジメント等の提案による新規顧客・新規ビジネスの開拓活動を実施する。
必要な経験・能力・資格	・ネットワークサービス／ボイス&ビデオコミュニケーションサービス／データセンター／クラウドサービス／マネージドサービス／システムインテグレーション／アプリケーションサービス／セキュリティサービスおよびAI・IoTといった先進的事例等の営業、プリセールスの経験 ・全社SmartWorldのCCDXを牽引していくために必要なコールセンター事業者の事業への把握や、関連する社内外のサービスに精通していること。 ・お客様とのビジネス共創営業、デジタルトランスフォーメーションを推進する提案の経験 以下、あると望ましい能力・資格 ・一定の法務知識があり、契約において顧客と交渉可能なレベルの能力 ・ICTサービスに関する法人向けセールス業務従事経験5年以上
応募資格	当該職務、及び、それに準ずる職務の実務経験を有する方
雇用形態	無期雇用
勤務地	東京